

Oticon Medical inngår i William Demant Holding konsernet, som er en danskeiet virksomhet med over 6.500 medarbeidere og en omsetning på ca 7 mrd - DKK. Oticons produkter selges i over 100 land, og 97% av omsetningen kommer fra eksport. Vi har mer enn 100 års erfaring og er i dag en av de førende innenfor bransjen. Denne posisjonen er oppnådd ved at vi har vært eksperimenterende, kreative og raske med å finne nye løsninger. Vi arbeider sammen mot ett felles mål; nemlig å levere de beste løsninger til mennesker som ønsker å høre bedre.

Salgsrepresentant for Oticon Medical i Norge

Oticon Medical lanserte nylig sine første produkter benforankrede høreapparater, og har salgsaktiviteter i Skandinavia, Holland, Frankrike, Polen, Storbritannia og USA.

Vi har nå behov for en dedikert kollega til oppbygging og videreutvikling av salg, support og markedsføring i Norge. Du vil arbeide ut fra Oticons Oslo-kontor og ha din daglige kontakt med kollegene her. Du rapporterer til Oticon Medicals skandinaviske salgssjef som er i Danmark, og du vil ha tett kontakt til dine Oticon Medical kolleger i både Danmark og Sverige.

Vi tilbyr:

- Mulighet til å bygge opp og videreutvikle selskapets salgsorganisasjon, support og markedsføring i Norge
- En plass i et internasjonalt selskap med en ambisiøs og fremadrettet vekstorganisasjon med solid økonomi
- Gode lønnsbetingelser
- Varierte arbeidsoppgaver

Jobben:

Du blir den eneste dedikerte Oticon Medical representanten i Norge. Det betyr noe reiseaktivitet og en stor mulighet til å påvirke din jobb. Det er viktig at du trives i et oppstartsmiljø hvor ikke alle brikker er fastlagt, og hvor man må regne med å justere kursen underveis. Du vil få et meget variert arbeidsområde og hvor du kan utnytte din ekspertise innen salg, audiologi og/eller kirurgi. Dine primære kunder er audiografer og leger som du skal gi audiologisk trening og support, kirurgisk support og tilpasningsstøtte.

Dine arbeidsoppgaver vil i hovedsak være:

- Salg til det offentlige helsevesen (ØNH-klinikker)
- Audiologisk støtte
- Kirurgi i forbindelse med implantatteknologi
- Tilrettelegging av produktlanseringer og markedsføringstiltak
- Trening av kunder innen produkter og tilpasningssoftware
- Ut over dette vil det bli korrekturlesing og tilrettelegging av markedsføringsmateriale samt deltakelse på relevante utstillinger i Skandinavia

Kvalifikasjoner:

Du er salgsorientert og utadvendt, gjerne utdannet innenfor audiologi som audiograf, audiopedagog eller med generell helsefaglig bakgrunn, f.eks sykepleier. Vi er oppmerksomme på at den riktige person ikke besitter kompetanse innenfor alle felter, noe som betyr at vi tilbyr intern opplæring til nødvendig kompetanseoppbygging

Foruten dette, ønsker vi at du:

- Er en lærevillig og seriøs person – kanskje med erfaring i salg til helsevesenet og har en viss teknisk forståelse og evner å formidle den til dine kunder
- Trives med å ta ansvar for egne oppgaver i en ny organisasjon, hvor du får mye å gjøre og selv er med på å definere rammene

Vi ser frem til å lese din søknad og cv! Send inn din søknad med dokumentasjon på e-post: stilling@oticon.no innen 10. november 2011.

For ytterligere spørsmål om stillingen, kontakt Lars Martin Osen på telefon 23 25 61 00 eller e-post: LMO@oticon.no