



INDERØY KOMMUNE

## MØTEINNKALLING

Styret for Næringsfondet

<b>Møtested:</b>	<b>Møtedato</b>	<b>Kl.</b>
<b>Inderøyheimen</b>	<b>19.11.2008</b>	<b>08.30</b>

Medlemmene innkalles med dette til møtet. Eventuelle forfall må straks meldes administrasjonsavdelingen, tlf.: 74 12 42 00. Varamedlemmer møter bare etter nærmere varsel.

Saksdokumentene ligger til alminnelig ettersyn på administrasjonsavdelingen fram til møtedato.

## SAKSLISTE

Saksnr.	Arkivsaksnr. Tittel	Emnekode
0005/08	08/00851	105.6
	<b>DEN GYLDNE OMVEI - SØKNAD OM STØTTE FRA NÆRINGSFONDET TIL DELTAKELSE PÅ GRÜNE WOCHE 15. - 26. JANUAR 2009</b>	
0006/08	08/00799	105.6
	<b>HALLVARD SUNDAL OG ERLEND SØRLI - SØKNAD OM TILSKUDD FRA NÆRINGSFONDET TIL ETABLERING AV "SMIA"</b>	
0007/08	08/00869	105.6
	<b>ODD ARNE WINJE (VIMAX) - SØKNAD OM TILSKUDD FRA NÆRINGSFONDET TIL INVESTERINGER OG MARKEDSARBEID</b>	

Inderøy, 06.11.2008

for Ole Trønstad  
leder *Soumyorg Lukus*  
Sekr.

**DEN GYLDNE OMVEI - SØKNAD OM STØTTE FRA  
NÆRINGSFONDET  
TIL DELTAKELSE PÅ GRÜNE WOCHÉ 15. - 26. JANUAR 2009**

Saksbehandler: Gunnar Winther  
Arkivsaksnr.: 08/00851-003

Arkiv: 105.6

Saksnr.:	Behandlingsorgan	Type avgjørelse	Møtedato
0005/08	Styret for Næringsfondet	Vedtak	19.11.2008

**RÅDMANNENS FORSLAG:**

*Styret for næringsfondet i Inderøy kommune innvilger Den Gyldne Omvei inntil kr 38.000 i tilskudd til deltakelse på Grüne Woche 2009. Det framlagte kostnadsoverslaget på samlet kr 231.000 godkjennes. Innvilget støtte vil da utgjøre om lag 17 % av godkjente kostnader.*

**RÅDMANNENS SAKSUTREDNING:**

**VEDLEGG:**

Søknad fra Den Gyldne Omvei datert 08.10.2008.

**HENVISNING:**

**BAKGRUNN:**

Er miljøvurdering relevant? Kryss av:      Ja                      Nei x Dersom 'ja' fyll inn liste (lagret på felles O:\skjema\milj.doc). Dersom 'nei' er liste ikke vedlagt.
---

Den Gyldne Omvei søker om kr 38.000 fra Inderøy kommunes næringsfond til delfinansiering av deltakelse på Grüne Woche, i Berlin 15. – 26. januar 2009.

Grüne Woche er verdens største mat- og reiselivsmesse. Norge har vært på messen med en felles stand for norske bedrifter i mange år, men det har aldri vært med bedrifter fra Nord-Trøndelag.

Inderøy Slakteri og Gangstad Gårdsysteri fikk i utgangspunktet en henvendelse fra Landbruksdepartementet/Innovasjon Norge sentralt om å delta på Grüne Woche 2009. Begge bedrifter har takket ja til dette. I tilbudet til Inderøy Slakteri og Gangstad Gårdsysteri ligger det kostnadsdekning for reise, overnatting og kr 300 pr. døgn i kostpenger for en deltaker fra hver av de to bedriftene. Det som ikke dekkes er lønn og Dahle ullgenser som alle på norsk stand må bruke.

Den Gyldne Omvei og Innherred reiseliv mente det kunne ligge en betydelig profileringsgevinst for Inderøy spesielt og Innherred generelt i deltakelsen til Gangstad Gårdsysteri og Inderøy Slakteri på Grüne Woche. For å bedre denne muligheten ytterligere, ble det derfor rettet en henvendelse til Landbruksdepartementet/Innovasjon Norge om en bredere deltakelse fra Den Gyldne Omvei på Grüne Woche. Dette ble det gitt åpning for, men da under forutsetning av at alle kostnader til ytterligere deltakelse ble dekket lokalt/regionalt.

Det er nå sydd sammen et prosjekt for å kunne gi en bredere deltakelse fra Den Gyldne Omvei. Det skal delta 5 personer i tillegg til Astrid Aasen og Elisabeth Tronstad:

- Liv Elin Olsen, Gulburet
- Kristine Daling Sakshaug, Øynaparken
- Klaas Jan Jonkman, Skarnsundet Fjordsenter
- Svein Berfjord, Berg Gård
- Anne Haga, Innherred Reiseliv

Til orientering snakker for øvrig både Kristine D. Sakshaug og Klaas Jan Jonkman tysk flytende.

Søkerne har lagt fram følgende kostnadsoverslag for prosjektet:

Lønn 5 stk x 10 t á kr 200 x 11 dg	kr	110.000
Flybillett 5 stk á kr 2.500	kr	12.500
Overnatting 3 stk á kr 1.000 x 11 dg	kr	33.000
Kost 3 stk á kr 300 x 11 dg	kr	9.900
Ullgenser 7 stk á kr 1.000	kr	7.000
Kjøring og parkering Værnes	kr	5.000
Taxi til og fra hotell i Berlin	kr	3.600
Reklame-/markedsføringsmateriell	kr	50.000
<b>SUM kostnader</b>	<b>kr</b>	<b>231.000</b>

Dette er tenkt finansiert på følgende måte:

Egeninnsats lønn	kr	110.000
Egne midler	kr	7.000
Tilskudd kommunalt næringsfond	kr	38.000
Tilskudd Innovasjon Norge	kr	38.000
Tilskudd Fylkesmannen, landbruksavd.	kr	38.000
<b>SUM finansiering</b>	<b>kr</b>	<b>231.000</b>

#### VURDERING:

Erfaringene fra Grüne Woche er at messen gir en unik mulighet for bedrifter med eksportambisjoner å få vist fram produktene sine til et internasjonalt marked. En kanskje viktigere erfaring er imidlertid den betydningen messen har hatt i forhold til nasjonal profilering gjennom den store medieoppmerksomheten messen blir gitt fra norske medier - inkludert toneangivende nasjonale medier.

Det omsøkte prosjektet vurderes som en unik mulighet for Den Gyldne Omvei til å profilere både seg selv og Inderøy. Dette er det også tydelig aksept og entusiasme for hos både Fylkesmannen og Innovasjon Norge. Begge disse institusjonene har allerede gjort positive vedtak i saken, og finansieringen vil være på plass ved et eventuelt positivt vedtak fra styret for næringsfondet i Inderøy.

Kostnadene i prosjektet vurderes som realistiske, og for denne typen prosjekt vurderes det som riktig og nødvendig at finansieringen gjennomføres som et spleiselag mellom lokalt og regionalt nivå. Det innstilles derfor på at prosjektet støttes med inntil kr 38.000 fra Inderøy kommunes næringsfond.

**KONKLUSJON:**

Styret for næringsfondet i Inderøy kommune innvilger Den Gyldne Omvei inntil kr 38.000 i tilskudd til deltakelse på Grüne Woche 2009. Det framlagte kostnadsoverslaget på samlet kr 231.000 godkjennes. Innvilget støtte vil da utgjøre om lag 17 % av godkjente kostnader.

Inderøy, den 31.10.2008

Jon Arve Hollekim/s  
rådmann

Inderøy kommune  
Innovasjon Norge  
Fylkesmannen i Nord-Trøndelag

INDERØY KOMMUNE	
Avd. _____	Beh. <i>GDW</i>
18.12.2008	
Erme. <i>105,6</i>	Uj.ko. _____
Art.saks. <i>08/00851-001</i>	_____

## Søknad om tilskudd til deltakelse i Grüne Woche 15.-26. januar 2008

Grüne Woche i Berlin er verdens største mat- og reiselivsmesse. Inderøy Slakteri og Gangstad Gårdsysteri har fått tilbud om deltakelse, og takket ja. De får dekket reise og opphold av arrangørene av den norske stand. Også "resten" av Den Gyldne Omvei (DGO) og Innherred reiseliv (IR) har tilbud om deltakelse hvis vi koster alt selv. Vi ser dette som en stor mulighet til å profilere oss utenfor Trøndelag. Dette er faktisk det beste sted å profilere seg i Norge på da "hele" den norske presse er til stede. DGO og IR har ikke økonomiske ressurser til deltakelse, vi ser derfor for oss et spleiselag hvor vi som deltakere dekker 50 % av kostnaden i form av egeninnsats (lønn kr 200.-/time), og det resterende dekkes av et likelydende tilskudd fra henholdsvis Inderøy kommune, Innovasjon Norge og Fylkesmannen i Nord-Trøndelag.

Messen varer i 10 dager, i tillegg må man møte dagen før slik at det til sammen blir 11 dager. Beth Tronstad fra Inderøy Slakteri og Astri Aasen fra Gangstad skal delta under hele denne perioden. Disse får dekket reise, overnatting og kr 300.-/døgn i kostpenge. De får ikke dekket lønn og "Dahle ullgenser" (ca.kr. 1000.-) som er påkrevd på den norske stand. Dette har vi tatt med i det påfølgende kostnadsoverslag. På vår stand skal det selges både varm og kald mat, smaksprøver og det skal snakkes med både publikum og presse. Dette krever at det minst må være 4 personer på stand og en i hvile til enhver tid, messen varer 10 timer hver dag. Vi må derfor ha 5 personer under hele messa. To av disse kan ikke delta mer enn 5 dager slik at vi må ha ned to nye, dette medfører 4 ekstra flybilletter. I tillegg må det ordnes profesjonelt markedsføringsmaterieil. Vi ser for oss følgende kostnader:

### Kostnadsoverslag:

Lønn 5 stk x 10 timer à kr 200.- x 11 dager	kr 110 000.-
Flybilletter 5 stk à kr 2 500.-	kr 12 500.-
Overnatting 3 stk à kr 1000.- x 11 dager	kr 33 000.-
Kost 3 stk à kr 300.- x 11 dager	kr 9 900.-
Ullgenser 7 stk à kr 1000.-	kr 7 000.-
Kjøring og parkering Værnes	kr 5 000.-
Taxi til og fra hotell i Berlin	kr 3 600.-
<u>Reklame-/markedsføringsmaterieil R.S.</u>	<u>kr 50 000.-</u>
<u>SUM kostnader</u>	<u>kr 231 000.-</u>

### Finansieringsplan:

Egeninnsats lønn	kr 110 000.-
Egne midler	kr 7 000.-
Tilskudd kommunalt næringsfond	kr 38 000.-
Tilskudd Innovasjon Norge	kr 38 000.-
<u>Tilskudd FMLA</u>	<u>kr 38 000.-</u>
<u>SUM finansiering</u>	<u>kr 231 000.-</u>

**Vi tillater oss derfor å søke følgende finansiering:**

<b>Inderøy kommunes næringsfond</b>	<b>kr 38 000.-</b>
<b>Innovasjon Norge</b>	<b>kr 38 000.-</b>
<b>Fylkesmannens landbruksavdeling</b>	<b>kr 38 000.-</b>

Med vennlig hilsen

Den Gyldne Omvei og Innherred reiseliv

## HALLVARD SUNDAL OG ERLEND SØRLI - SØKNAD OM TILSKUDD FRA NÆRINGSFONDET TIL ETABLERING AV "SMIA"

Saksbehandler: Gunnar Winther  
Arkivsaksnr.: 08/00799-002

Arkiv: 105.6

Saksnr.:	Behandlingsorgan	Type avgjørelse	Møtedato
0006/08	Styret for Næringsfondet		19.11.2008

### RÅDMANNENS FORSLAG:

*Styret for næringsfondet i Inderøy kommune innvilger Hallvard Sundal og Erlend Sørli inntil kr 22.500 i tilskudd til investeringer i maskiner og utstyr samt kompetanseheving og markedsarbeid i forbindelse med oppstart av prosjekt "Smia". Tilskuddet utgjør 25 % av godkjente kostnader til investeringer i maskiner og utstyr og 50 % av godkjente kostnader til kompetanseheving og markedsarbeid.*

*Siden ingen av søkerne er myndige, stilles det som forutsetning for tilskuddet at Reidar Sundal, eier av gnr 119 bnr 1 i Inderøy kommune der "Smia" settes opp, fungerer som mentor for søkerne og formell kontakt opp mot kommunen når det gjelder utbetaling av tilskuddet.*

### RÅDMANNENS SAKSUTREDNING:

#### VEDLEGG:

Søknad om tilskudd datert 23.09.2008.

#### HENVISNING:

#### BAKGRUNN:

Er miljøvurdering relevant? Kryss av:      Ja                      Nei x
Dersom 'ja' fyll inn liste (lagret på felles O:\skjema\milj.doc). Dersom 'nei' er liste ikke vedlagt.

Hallvard Sundal og Erlend Sørli er begge født i 1992. Hallvard er førsteårs elev ved Mære landbruksskole, mens Erlend går i første klasse ved Inderøy videregående skole. Begge har en spesiell interesse for tresløyd, metallsløyd og smiing, og ønsker å utvikle denne aktiviteten til næring. Dette forutsetter imidlertid egnede lokale og utstyr i følge søknaden, og det er derfor satt opp et bygg til dette på heimgården til Hallvard Sundal (gården, gnr 119 bnr 1, eies av Reidar Sundal som er faren til Hallvard).

Tiltaket er byggemeldt og alle formaliteter og vedtak knyttet til dette er i orden.

De to søkerne har utarbeidet arbeidstegninger for "Smia" sjøl, og bygningen skal plasseres på samme sted som det sto ei gårdssmie for 50 år siden. Arbeidet med selve bygget skal for en stor del gjennomføres som egeninnsats, og de to unge søkerne har også deltatt i hogst og saging av materialer til bygningen. Dette, sammen med grunnarbeider og selve oppsettingen av "Smia" vil også gi verdifull erfaring til Hallvard og Erlend.

Smia er i begynnelsen tenkt som en arena for egenopplæring og utprøving/produktutvikling. I tillegg til produkter for salg, ser søkerne også for seg muligheten for å tilby tjenester overfor ungdomskolen (GAP-aktiviteter). På litt lengre sikt er "Smia" tenkt å kunne gi en nyttig tilleggsinntekt til gården.

Det søkes om midler til å gjennomføre en markedsundersøkelse. I etterkant av dette skal det gjennomføres kompetanseheving/produktutvikling, før markedsføringsaktiviteter står for tur. Det søkes også om midler til investeringer i utstyr.

#### Kostnader:

		Omsøkte kostnader		Godkjente kostnader (innstilling)
Materialer	kr	55.000	kr	0
Innredning	kr	15.000	kr	0
Arbeid	kr	40.000	kr	0
Maskiner og utstyr	kr	70.000	kr	70.000
Kompetanseheving og markedsarbeid	kr	10.000	kr	10.000
<b>Sum kostnader</b>	<b>kr</b>	<b>190.000</b>	<b>kr</b>	<b>80.000</b>

#### VURDERING:

Det omsøkte prosjektet vurderes som svært interessant og spennende. Det er gjennomført møte med de to unge søkerne, og begge viser en modenhet i forhold til å skape en "deltids" arbeidsplass for seg sjøl som går langt utenpå ambisjonene til de fleste jevnaldrende. Hovedvurderingen av prosjektet blir derfor at dette er et prosjekt som det bør oppmuntres til gjennom bruk av Næringsfondet.

Det meste av de bygningsmessige arbeidene er allerede gjennomført, og jfr. kriteriene for Inderøy kommunes næringsfond skal bygningsmessige tiltak ikke støttes. Disse kostnadene er derfor tatt ut av forslaget til godkjent kostnadsgrunnlag for prosjektet.

Når det gjelder investeringer i maskiner, vurderes dette som støtteverdige kostnader. Legger man til grunn samme støttesats for denne typen investeringer som Innovasjon Norge kan tildele over bygdeutviklingsmidlene, bør det kunne innvilges et tilskudd på 25 % til investeringer. Dette gir et tilskudd på inntil kr 17.500 til investeringer i maskiner og utstyr.

Kompetanseheving og markedsarbeid vurderes som en nødvendig aktivitet, og her vurderes det som riktig å bruke maksimal støttesats på 50 %. Dette gir et tilskudd på inntil kr 5.000 til kompetanseheving og markedsarbeid.

Siden ingen av søkerne er myndige, bør det stilles som en forutsetning for tilskuddet at Reidar Sundal, eier av gnr 119 bnr 1 i Inderøy kommune der "Smia" settes opp, fungerer som mentor for søkerne og formell kontakt opp mot kommunen når det gjelder utbetaling av tilskuddet.

#### KONKLUSJON:

Styret for næringsfondet i Inderøy kommune innvilger Hallvard Sundal og Erlend Sørli inntil kr 22.500 i tilskudd til investeringer i maskiner og utstyr samt kompetanseheving og markedsarbeid i forbindelse med oppstart av prosjekt "Smia". Tilskuddet utgjør 25 % av godkjente kostnader til investeringer i maskiner og utstyr og 50 % av godkjente kostnader til kompetanseheving og markedsarbeid.

Siden ingen av søkerne er myndige, stilles det som forutsetning for tilskuddet at Reidar Sundal, eier av gnr 119 bnr 1 i Inderøy kommune der "Smia" settes opp, fungerer som mentor for søkerne og formell kontakt opp mot kommunen når det gjelder utbetaling av tilskuddet.

Inderøy, den 04.11.2008

Jon Arve Hollekim/s  
rådmann

Til Inderøy kommune  
v. næringsavdelingen  
7670 Inderøy

### Søknad om tilskudd

INDERØY KOMMUNE	
NÆRINGS- OG EIENDOMSAVD.	
Saksbeh. <u>Gund</u>	Kopi _____
23 SEPT. 2008	
Emnekode <u>105.6 2008</u>	
Obj.kode _____	
Arkivsaksnr. <u>08/00799-001</u>	

Vi viser til vedlagte kostnadsoverslag og prosjektbeskrivelse for "Smia".

Det totale kostnadsoverslaget lyder på kr	180 000,-
Det er så langt kjøpt inn materialer og maskiner for kr:	35 000,-
Storparten av arbeidet utføres som dugnad, tilsvarende verdi:	35 000,-
Mye av trematerialene sages av eget tømmer tilsvarende verdi:	15 000,-
Finansiert til nå:	85 000,-
Gjenstående på kostnadsoverslaget:	95 000,-
Finansiering med egne midler:	65 000,-
Gjenstående, som det søkes dekket med tilskudd:	30 000,-

Det søkes også om tilskudd til markedsundersøkelse, markedsføring og kurs til egenopplæring: kr 10 000,-

Ferstad Østre, Inderøy 23/9- 2008

Erlend Sørli

*Erlend Sørli*

Hallvard Sundal

*Hallvard Sundal*

*Vudduvegen 127a  
7670 Inderøy*

# Prosjektbeskrivelse

Navn på prosjektet: "Smia"

Deltakere i prosjektet:

Erlend Sørli

Hallvard Sundal

Fjordgløttveien 9 7670 Inderøy

Vudduvegen 127a 7670 Inderøy

f. 13/10- 1992

f. 08/01- 1992

Fra høsten 2008

Fra høsten 2008

1.kl. Inderøy VGS

1.kl. Mære VGS

## Bakgrunn for prosjektet:

Begge deltakerne deltok med interesse i både tresløyd, metallsløyd og smie de årene vi gikk på ungdomsskolen. Etter avsluttet grunnskole ble vi enige om at vi ønsket å fortsette disse aktivitetene. Dette forutsetter imidlertid egnede lokaler og utstyr, og ettersom det ikke finnes i nærheten, var løsningen å bygge en smie og skaffe oss nødvendige maskiner og utstyr.

Smia var først tenkt benyttet som en aktivitet på hobbybasis og bygges relativ enkel, men etter hvert så vi muligheten for at hobbyen kunne videreutvikles til å drives som en forretning. På denne bakgrunn ble det utarbeidet planer om å bygge en felles smie med både esse og maskiner på eiendommen til Hallwards foreldre, Ferstad østre, gnr 119 bnr 1. I denne smia har vi tenkt å kombinere gammel og ny teknologi.

## Gjennomføring:

Arbeidstegninger har vi utarbeidet selv, og disse var grunnlaget for byggemeldingen, som ble innlevert med Hallwards far som tiltakshaver, ettersom tomte ligger på foreldrenes eiendom, for øvrig på samme sted som det sto ei gårdssmie for rundt 50 år siden. Noe av arbeidet med byggingen egner seg til å bli gjennomført på dugnad, slik som støyping av grunnmur og dekke. Ellers gjør vi det meste av arbeidet selv, med litt assistanse av voksne til enkelte oppgaver. Selve byggeprosessen gir mye praksis og erfaring som vi regner med vil komme til nytte senere.

Bygningsmaterialer er så langt kjøpt inn av egne midler, blant annet skaffet til veie ved sommerjobb med å innrede et kyllingfjøs. En del av trematerialene er hugget i egen skog og saget på gårdssag.

### **Bruken av smia:**

Smia er i begynnelsen tenkt som arena for egenopplæring, ettersom ingen av oss foreløpig har erfaring eller kunnskap nok til å drive profesjonelt. Samtidig vil vi satse på utvikling av produkter som kan være aktuelle å selge. En annen mulighet er at smia kan være interessant å bruke i skolesammenheng, for eksempel som et tilbud innen ungdomsskolens GAP-aktiviteter, med en mer avansert form for sløyd.

På lengre sikt kan smia bety en tilleggsnæring til driften av gården, som er for liten til å gi tilstrekkelig inntekt kun av gårdsdriften.

### **Markedsundersøkelse:**

For å kunne utvikle produkter for salg, må det gjøres en markedsundersøkelse. Denne vil i første omgang rette seg mot lokale småskalaprodusenter, der smijernsprodukter kan inngå som en del av produktet og forsterke det særegne preg. I tillegg må man prøve å komme fram til andre salgsprodukter, helt nye, eller egne utførelser av eksisterende produkter.

### **Markedsføring:**

For å få omsatt produkter beregnet for det åpne marked, må det markedsføring til, ved annonsering, produksjon av foldere, bruk av internett osv.

### **Egen opplæring:**

Når det er klart hvilke produkter som er aktuelle og hvilke teknikker som må brukes, vil det være behov for å gå på kurs og tilegne seg kunnskap om produksjonen.

### **Status for prosjektet september -2008**

Byggemeldingen er behandlet og svar er mottatt. Det var ingen anmerkninger til at byggingen kan iverksettes. Grunnarbeidene er utført, grunnmur og dekke er støpt. Stenderverk er reist og taksperrene straks på plass. Målet er å lukke huset for vinteren.

## Kostnadsoverslag

### Materialer:

Grunnmur og dekke:	10 000,-
Trearbeider: stenderverk, kledning, takkonstruksjon	20 000,-
Vinduer, dør, takplater, asfaltplater, takrenner og isolasjon:	20 000,-
Spiker, beslag/ forbruksmateriell	5000,-

### Innredning:

Veggkledning, brannsikker:	5000,-
Elektrisk opplegg, 3-fase	10 000,-
Total kostnad for bygningsmasse	<u>70 000,-</u>

### Maskiner og utstyr:

Esse, ambolter, smedredskap:	10 000,-
Metalldreiebenk, søylebor, fres, metallbåndsg, tredreiebenk, Trebåndsg, multiplatemaskin, benkslipemaskiner, sveiseapparat:	50 000,-
Teknisk innredning: avsug, løpekran, benker og reoler:	10 000,-
Sum, maskiner og utstyr:	<u>70 000,-</u>

### Arbeid:

Utgraving av tomt	
Installasjon	
Snekker og murarbeide	
200 timer a kr. 200.	40 000,-
Totalt kostnadsoverslag:	180 000,-

+ Manheimsfaring / opplering  
kr 10.000

## ODD ARNE WINJE (VIMAX) - SØKNAD OM TILSKUDD FRA NÆRINGSFONDET TIL INVESTERINGER OG MARKEDSARBEID

Saksbehandler: Gunnar Winther  
Arkivsaksnr.: 08/00869-003

Arkiv: 105.6

Saksnr.:	Behandlingsorgan	Type avgjørelse	Møtedato
0007/08	Styret for Næringsfondet	Vedtak	19.11.2008

### RÅDMANNENS FORSLAG:

*Styret for næringsfondet i Inderøy kommune innvilger Odd Arne Winje inntil kr 33.000 i tilskudd til markedsarbeid og investeringer i maskiner og utstyr. Tilskuddet utgjør 50 % av godkjente kostnader på kr 49.000 til markedsarbeid og 25 % av godkjente kostnader på kr 34.000 til investeringer i maskiner og utstyr.*

### RÅDMANNENS SAKSUTREDNING:

#### VEDLEGG:

Søknad om tilskudd til investeringer datert 14.10.2008.  
Søknad om tilskudd til markedsføring datert 09.10.2008.

#### HENVISNING:

#### BAKGRUNN:

Er miljøvurdering relevant? Kryss av:      Ja                      Nei x
Dersom 'ja' fyll inn liste (lagret på felles O:\skjema\milj.doc). Dersom 'nei' er liste ikke vedlagt.

Enkelmannsforetaket Odd Arne Winje har vært uten aktivitet i to år. Odd Arne Winje har i denne perioden jobbet hos Norspar i Levanger. Etter at Norspar nylig måtte gå til skifteretten, ble Odd Arne Winje arbeidsledig. Han ønsker derfor å starte egen virksomhet heime på gården, og har inngått avtale med sponseleverandøren Vimax AS om å være deres forhandler/produsent med enerett på området Steinkjer, Frosta, Leksvik, Levanger, Verdal, Mosvik, Verran og Inderøy.

Vimax produserer og selger vedlikeholdsfrie sprosserammer av plast for vindu. De har utviklet egne profiler og en metode for å sette rammene sammen. Alle leverandørene er norske, mens profilene blir produsert i Sverige.

Vimax har bygget opp et eget forhandlernetverk etter franchiseprinsippet der hver forhandler er sjølstendig. Forhandlerne tildeles et eget geografisk område hvor de har enerett på dette produktet, og jobben til Odd Arne Winje vil derfor bestå i markedsføring og salg av tilpassede Vimax-sprosser i kommunene Steinkjer, Frosta, Leksvik, Levanger, Verdal, Mosvik, Verran og Inderøy. Odd Arne Winje får tilgang på en type "halvfabrikata" sprosser, han vil sjøl ta mål hos kunden i forbindelse med utarbeidelse av pristilbud og dernest produsere/tilpasse srossene i eget produksjonslokale med fres, kapphold, sag og arbeidsbord.

Det er søkt om tilskudd fra Næringsfondet til fysiske investeringer i nødvendig utstyr. Det er videre søkt om tilskudd til markedsføring. Det er laget en egen søknad for fysiske investeringer og en egen søknad for markedsføring, men ved behandling blir dette vurdert som ett enkelt prosjekt.

**Kostnader:**

		Omsøkte kostnader		Godkjente kostnader (innstilling)
Markedsarbeid	kr	49.000	kr	49.000
Maskiner og øvrig produksjonsutstyr	kr	34.000	kr	34.000
Bygningsmessige tilpasninger	kr	8.000	kr	0
Datautstyr		6.000		0
<b>Sum kostnader</b>	<b>kr</b>	<b>97.000</b>	<b>kr</b>	<b>83.000</b>

Dette er tenkt finansiert på følgende måte:

Lån privat bank	kr	60.500
Næringsfondet	kr	36.500
<b>SUM finansiering</b>	<b>kr</b>	<b>97.000</b>

**VURDERING:**

Regnskapstall viser at selve "morselskapet" Vimax AS omsatte for litt under 4 millioner kroner og resultatmessig gikk om lag i null i 2007. Tidligere år har resultatet vært svakt positivt.

Søker har lagt fram et budsjett som indikerer en omsetning på kr 688.000 og et dekningsbidrag på kr 292.500 for 2009. Det er vanskelig å gi en skråsikker vurdering av potensialet for en lønnsom produksjon, men det bør være mulig å kunne skape en levedyktig bedrift for en person med det markedsområdet som Odd Arne Winje har fått tildelt. Til opplysning vil Odd Arne Winje kunne komme inn under ordningen for dagpenger under etablering hos NAV, slik at det blir mulig å få til en buffer mot den likviditetsskvisen som budsjettet viser for de første månedene etter etableringen.

Det omsøkte prosjektet har imidlertid prinsipielle sider som styret for næringsfondet må ta stilling til. Det blir gitt en beskrivelse og vurdering av disse nedenfor:

Etableringen til Odd Arne Winje baserer seg på at han er franchisetaker for et etablert produkt og en etablert salgsmetode. Han fungerer imidlertid som en sjølstendig produsent - det vil i dette tilfellet si at han tilpasser halvfabrikata vindussprosser etter kundens behov - og som en sjølstendig selger av produktet. "Prisen" han må betale er en franchiseavgift til Vimax AS + at han må kjøpe alle materialer til srossene fra dem. Fordelen for Odd Arne Winje er at han blir tilbudt et geografisk område der han har enerett til produktet + at han har et relativt strømlinjeformet produkt og en ditto strømlinjeformet distribusjons- og salgsmetode.

Det kan stilles spørsmål ved om man med offentlige midler skal understøtte denne typen produksjon, eller om man skal forbeholde midlene til etablerere som ønsker å tilby mer unike produkter eller tjenester. Når det gjelder mer regionale virkemiddelsystemer som for eksempel Innovasjon Norge, er det ganske sikkert at Odd Arne Winje ikke ville nådd fram med sin søknad. Dette har mye av sin bakgrunn i en viss skepsis mot å bruke offentlige midler til

etableringer basert på franchiseprinsippet, men kanskje like mye for å unngå uforholdsmessig konkurransevridning regionalt.

Vurderingen blir likevel at prosjekter må kunne vurderes litt annerledes ved bruk av et kommunalt næringsfond. I dette tilfellet blir det snakk om at kommunen kan få tilført en bedriftsetablering som ellers vil kunne gå til en hvilken som helst av nabokommunene, og at Inderøy i stedet for å ha en ny person i arbeidsledighetskøen vil kunne få en person som skaper sin egen virksomhet i kommunen – med store deler av Innherred som markedsområde. Det innstilles derfor på å støtte det omsøkte prosjektet med tilskudd fra Næringsfondet.

Ved utmåling av et eventuelt tilskudd, bør alle kostnader knyttet til markedsarbeid kunne godkjennes. Likeledes bør investeringer i maskiner/direkte produksjonsrelatert utstyr kunne godkjennes. Det innstilles på å ikke godkjenne bygningsmessige investeringer samt investeringer i datautstyr (pga av kort levetid, jfr. lang praksis innefor andre offentlige virkemiddelsystemer).

For markedsarbeid innstilles det på å benytte 50 % tilskudd av godkjente kostnader, mens det for utstyrsinvesteringer bør kunne benyttes 25 % tilskudd.

#### **KONKLUSJON:**

Styret for næringsfondet i Inderøy kommune innvilger Odd Arne Winje inntil kr 33.000 i tilskudd til markedsarbeid og investeringer i maskiner og utstyr. Tilskuddet utgjør 50 % av godkjente kostnader på kr 49.000 til markedsarbeid og 25 % av godkjente kostnader på kr 34.000 til investeringer i maskiner og utstyr.

Inderøy, den 04.11.2008

Jon Arve Hollekim/s  
rådmann

Inderøy Kommune  
Næringsfondet  
7670 Inderøy

INDERØY KOMMUNE  
Avd. \_\_\_\_\_ Saksbeh. GUW  
15 OKT. 2003  
Emnekode 105.6 Obj.kode \_\_\_\_\_  
Arkivsaksnr. 08/00869-001  
Kopi \_\_\_\_\_

## Søknad om tilskudd til investeringer i forbindelse med etablering av ny næring.

Jeg vil med dette søke om 12.000,- i tilskudd for investeringer.

### **Bakgrunn**

Firmaet Odd Arne Winje, har vært uten aktivitet de siste 2 år.

Den siste tidens uro i valutamarkedet, har gitt meg og min familie utfordringer med inntektene våre, da jeg ikke lenger kan leve av den provisjonslønnede jobben min. Dette gir meg, lyst til å prøve å restarte mitt gamle firma, med nytt innhold, for å skape livsgrunnlag for meg og min familie, for at vi kan bli boende i kommunen, uten å være så sårbar for konjunkturer i arbeidsmarkedet.

### **Prosjektet**

Derfor har jeg etablert en avtale med VIMAX as, som er et firma i Norge som har utviklet en patent med vedlikeholdsfrie vindussprosser i plast, basert på en ide om lokal produksjon og salg av disse. Vimax AS, er helnorsk, og driver etter franchise prinsippet, med et selvstendig forhandlernetverk over hele landet, unntatt Nord Trøndelag. Jeg har nå bestemt meg for å starte produksjon av Vimax-sprosser lokalt hjemme hos meg selv, i egne lokaler, for salg over store deler av Nord-Trøndelag og Fosen. Potensialet for denne virksomheten er godt, basert på erfaringstall fra resten av landet, spesielt fordi dette er norske råvarer og lokal produksjon. Utfordringen ligger i det å komme i gang, da det trenges noe investeringer samt midler til markedsføring. (jfr budsjett).

Etableringsprosessen startes i skrivende stund, med de praktiske tilretteleggelser som skal til for å starte produksjonen, herunder de bygningsmessige tilpasninger, samt innkjøp av maskiner og varelager.

Markedsføringsprosessen er tenkt å starte med en åpning primo november, kanskje med en åpen dag, samt avisoppslag i lokalpressen. Dette er avhengig av hvor godt tidsplanen holder i de forskjellige prosesser.

## ***Investeringsbudsjett***

	<b>Investering</b>	<b>Lån / Tilskudd</b>
<b>Fresemaskin</b>	27.000	
<b>Kapphold</b>	2.500	
<b>Sag</b>	1.500	
<b>Arbeidsbord</b>	3.000	
<b>Bygningmessige tilpasninger</b>	8.000	
<b>Datautstyr</b>	6.000	
<b>Kortsiktig Lån</b>		36.000
<b>Tilskudd Næringsfondet</b>		12.000
<b>Sum</b>	<b>48.000</b>	<b>48.000</b>

### ***Mål***

Målet for etableringen er at jeg skal skape en omsetning på ca 2 hus pr uke (omsetning på ca 30.000 pr uke), og dermed en god arbeidsplass for meg, innen utgangen av 2009.

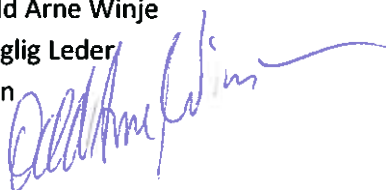
Jeg håper at Næringsfondet er positiv til min søknad, da de tilgjengelige økonomiske midler er begrenset, og et tilskudd er kjærkomment.

Inderøy 14.10.2008

Odd Arne Winje

Daglig Leder

sign



Vedlegg: Likviditetsbudsjett 2008 / 2009

# Likviditetsbudsjett Odd Arne Winje fra Okt-08 til ut 2009

(Alle tall i 1000 kr)

TXT	okt. 08	nov. 08	des. 08	jan. 09	feb. 09	mar. 09	apr. 09	mai. 09	jun. 09	jul. 09	aug. 09	sep. 09	okt. 09	nov. 09	des. 09	tot
Salgsinntekter	-	16,0	32,0	32,0	32,0	64,0	64,0	64,0	64,0	32,0	64,0	80,0	80,0	80,0	32,0	736,0
Tilskudd	-	-	-	30,0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	30,0
Materialkost	-	50,0	-	-	-	-	19,2	19,2	19,2	9,6	19,2	24,0	24,0	24,0	9,6	218,0
Fransciseavg.	-	-	-	-	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	27,5
Husleie/strøm	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	37,5
Markedsføring Aviser	3,0	6,0	6,0	6,0	6,0	6,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	60,0
Transport	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	30,0
Admin-kostnader	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	22,5
																-
Likviditet	-9,0	-46,0	20,0	50,0	17,5	49,5	33,3	33,3	33,3	10,9	33,3	44,5	44,5	44,5	10,9	370,5

Inderøy Kommune  
Næringsfondet  
7670 Inderøy

INDERØY KOMMUNE  
Avd. \_\_\_\_\_ Saksbeh. **GUW**  
Emnekode **105.6**  
Arkivsaksnr. **08/00869-002**

## Søknad om tilskudd til markedsføring i forbindelse med etablering av ny næring.

Jeg vil med dette søke om 24.500,- i tilskudd for markedsføring.

### **Bakgrunn**

Firmaet Odd Arne Winje, har vært uten aktivitet de siste 2 år.

Den siste tidens uro i valutamarkedet, har gitt meg og min familie utfordringer med inntektene våre, da jeg ikke lenger kan leve av den provisjonslønnede jobben min. Dette gir meg, lyst til å prøve å restarte mitt gamle firma, med nytt innhold, for å skape livsgrunnlag for meg og min familie, for at vi kan bli boende i kommunen, uten å være så sårbar for konjunkturer i arbeidsmarkedet.

### **Prosjektet**

Derfor har jeg etablert en avtale med VIMAX as, som er et firma i Norge som har utviklet en patent med vedlikeholdsfrie sprosset i plast, basert på en ide om lokal produksjon og salg av disse. Vimax AS, er helnorsk, og driver etter franchise prinsippet, med et selvstendig forhandlernetttverk over hele landet, unntatt Nord-Trøndelag. Jeg har nå bestemt meg for å starte produksjon av Vimax-sprosset lokalt hjemme hos meg selv, i egne lokaler, for salg over store deler av Nord-Trøndelag og Fosen. Potensialet for denne virksomheten er godt, basert på erfaringstall fra resten av landet, spesielt fordi dette er norske råvarer og lokal produksjon. Utfordringen ligger i det å komme i gang, da det trenges noe investeringer samt midler til markedsføring. (jfr budsjett).

Etableringsprosessen startes i skrivende stund, med de praktiske tilretteleggelser som skal til for å starte produksjonen, herunder de bygningsmessige tilpasninger, samt innkjøp av maskiner og varelager.

Markedsføringsprosessen er tenkt å starte med en åpning primo november, kanskje med en åpen dag, samt avisoppslag i lokalpressen. Dette er avhengig av hvor godt tidsplanen holder i de forskjellige prosesser. Videre er det nødvendig med oppfølging med løpende annonsering utover vinteren og våren.

I søknaden søkes det kun om annonseringen som er planlagt gjennomført frem til sommeren. Det vil da bli evaluert nødvendigheten av videre annonsering, og hyppigheten av dette.

Videre vil det jobbes for å komme inn på de forskjellige aktuelle stands og martnaer utover vinteren og sommeren.

Vimax AS sentralt har allerede tatt utviklingskostnadene på materiellet vi trenger for øvrig til markedsføringen, og er tilgjengelig for oss for å kjøpe ferdig.

### **Markedsføringsbudsjett**

	<b>Investering</b>	<b>Lån / tilskudd</b>
<b>Bilreklame</b>	5.000	
<b>Avisannonsering hver uke i 6 mnd á 1500,-</b>	39.000	
<b>Messeavgifter / Brosjyrematriell</b>	5.000	
<b>Kortsiktig lån</b>		24.500
<b>Tilskudd Næringsfondet</b>		24.500
<b>Sum</b>	<b>49.000</b>	<b>49.000</b>

### **Mål**

Målet for etableringen er at jeg skal skape en omsetning på ca 2 hus pr uke (omsetning på ca 30.000 pr uke), og dermed en god arbeidsplass for meg, innen utgangen av 2009.

Jeg håper at Næringsfondet er positiv til min søknad, da de tilgjengelige økonomiske midler er begrenset, og et tilskudd er kjærkomment.

Inderøy 09.10.2008

Odd Arne Winje

Daglig Leder

sign

Vedlegg: Likviditetsbudsjett 2008 / 2009

# Likviditetsbudsjett Odd Arne Winje fra Okt-08 til ut 2009

(Alle tall i 1000 kr)

TXT	okt. 08	nov. 08	des. 08	jan. 09	feb. 09	mar. 09	apr. 09	mai. 09	jun. 09	jul. 09	aug. 09	sep. 09	okt. 09	nov. 09	des. 09	tot
Salgsinntekter	-	16,0	32,0	32,0	32,0	64,0	64,0	64,0	64,0	32,0	64,0	80,0	80,0	80,0	32,0	736,0
Tilskudd	-	-	-	30,0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	30,0
Materialkost	-	50,0	-	-	-	-	19,2	19,2	19,2	9,6	19,2	24,0	24,0	24,0	9,6	218,0
Fransiseavg.	-	-	-	-	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	27,5
Husleie/strøm	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	2,5	37,5
Markedsføring Aviser	3,0	6,0	6,0	6,0	6,0	6,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	60,0
Transport	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	30,0
Admin-kostnader	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	22,5
																-
<b>Likviditet</b>	<b>-9,0</b>	<b>-46,0</b>	<b>20,0</b>	<b>50,0</b>	<b>17,5</b>	<b>49,5</b>	<b>33,3</b>	<b>33,3</b>	<b>33,3</b>	<b>10,9</b>	<b>33,3</b>	<b>44,5</b>	<b>44,5</b>	<b>44,5</b>	<b>10,9</b>	<b>370,5</b>